



# CARBURE

## De nouveaux défis à relever dans la continuité



Jean-François Crevier  
Président du conseil  
d'administration

Au cours des trois dernières années où j'ai siégé comme administrateur, j'ai pu constater le travail accompli par l'ADEQ. C'est pourquoi, lors du congrès de mai, j'ai accepté la présidence du conseil d'administration de l'ADEQ. Je savais que je pouvais compter sur une équipe composée de collègues administrateurs engagés et dévoués à la cause des distributeurs d'énergie, de membres expérimentés siégeant sur les différents comités, et de personnel qualifié.

Je remercie mes collègues de la confiance qu'ils m'accordent et j'entame donc ce mandat avec tout l'enthousiasme et l'énergie que cela nécessite. Je sais aussi que je peux compter sur la collaboration de l'ensemble des membres de l'ADEQ pour soutenir le conseil d'administration dans ses démarches.

### MERCI À CHRISTIAN

Je dois saisir l'occasion de remercier Christian Derome qui a dirigé le conseil d'administration ces deux dernières années. Son dévouement et sa grande générosité l'ont bien servi pour mener à bien les différents dossiers qu'il a pilotés. Parmi ceux-ci, soulignons le leadership qu'il a manifesté lors de la refonte de notre image de marque et de notre changement de nom. Cette initiative était devenue nécessaire pour refléter la nouvelle réalité des membres dans la diversification de leur offre énergétique destinée à la population québécoise.

### TRAVAILLER EN COLLABORATION AVEC LE NOUVEAU GOUVERNEMENT

Nous saluons l'arrivée du nouveau gouvernement et nous sommes prêts à travailler en collaboration avec les nouveaux élus et ministres. Nous suivons de près les orientations du gouvernement notamment en matière d'énergie, de transition énergétique et de mobilité durable. L'ADEQ a d'ailleurs profité de la période préélectorale de l'été pour rencontrer différents représentants des partis politiques afin de les informer de notre engagement dans la transition énergétique et de la disponibilité de notre réseau de distribution pour amener sur le marché de nouvelles énergies à plus faible empreinte carbone.

### NOTRE EXPERTISE AU SERVICE D'UNE TRANSITION INTELLIGENTE

Le dossier de la transition énergétique nous tient à cœur et il est au centre de notre mandat. Nous déployons les efforts nécessaires pour que l'ADEQ et ses membres entrepreneurs fassent partie

de la solution vers une transition intelligente qui répondra adéquatement aux besoins des consommateurs.

Nous travaillons en collaboration avec les différents intervenants du milieu, dont le chef d'orchestre de ce grand chantier, Transition énergétique Québec. Nos membres ont développé une expertise unique dans la distribution d'énergie qui leur a permis de traverser les époques. Nous souhaitons maintenant mettre cette expertise à profit afin de favoriser l'intégration de sources d'énergie à plus faible empreinte carbone. Ainsi, nos actions permettront à l'ensemble des membres de l'ADEQ de participer à l'effort collectif de réduction des gaz à effet de serre découlant de la Politique énergétique 2030.

### LES AUDIENCES DE LA RÉGIE DE L'ÉNERGIE

Un autre dossier important a connu un développement favorable cet été devant la Régie de l'énergie. Tous les trois ans, la Régie doit réévaluer les coûts d'exploitation d'un détaillant efficace. Ce printemps, les intervenants du milieu ont été invités à se prononcer sur l'opportunité de reconduire la dernière décision de 3,5 cents le litre déterminé lors de la consultation précédente à titre de coûts d'exploitation d'un détaillant. L'ADEQ a déposé une demande d'intervention, tout comme Costco.

S'appuyant notamment sur les données du *Recensement des essenceries en opération au Québec au 31 décembre 2016* - document publié par la Régie de l'énergie en juillet 2017 - de même que sur les informations obtenues auprès de nos membres, l'ADEQ estime que les coûts d'exploitation devant être assumés par les détaillants n'ont pas évolué significativement depuis la dernière décision. L'ADEQ a donc demandé une reconduction de la précédente décision qui évaluait les coûts d'exploitation à 3,5 cents le litre.

À la lumière des mémoires déposés par les intervenants, la Régie a finalement reconduit le montant des coûts d'exploitation de 3,5 cents le litre dans sa décision rendue le 18 juillet.

Je tiens à rappeler l'impact de la Loi sur la Régie de l'énergie et des dispositions sur le prix minimum afin de maintenir une saine concurrence dans le marché au détail des carburants. Les statistiques sur les prix de l'essence dans les quatre grandes régions canadiennes démontrent d'ailleurs que les automobilistes québécois bénéficient des prix hors taxes et du coût du carbone parmi les plus bas au Canada depuis que nous analysons les données en 1999, ce qui n'est d'ailleurs pas étranger aux dispositions de la loi.

# SOMMAIRE

De nouveaux défis à relever dans la continuité.	1
Le Plan directeur en transition, innovation et efficacité énergétiques prend vie .....	3
Agir pour réduire les turbulences.....	5
Mise à jour de la facture énergétique de l'automobiliste.....	9
Regard sur les États-Unis	
Protection des données privées : prendre les devants pour éviter les ennuis .....	11
L'essence à indice d'octane 95 à la conquête du marché américain .....	13
Regard sur le monde	
L'avenir du transport routier est tributaire d'une collaboration globale, estime l'AIE .....	14

Bulletin d'information publié par :

## **ASSOCIATION DES DISTRIBUTEURS D'ÉNERGIE DU QUÉBEC**

Rédactrice en chef : Sonia Marcotte

Collaborateur : Gilles Plante

Recherche : Selene Villarello

Publicité et mise en page : Marie-France Lortie

7811, boul. L.-H.-La Fontaine, bureau 206

Montréal, Québec H1K 4E4

Téléphone : 514 355-9600

Télécopieur : 514 355-0457

info@adeq.quebec   ▪   www.adeq.quebec

Reproduction autorisée avec mention :

Source Carburant, volume, numéro, mois, année.

Tirage : 800 exemplaires, mars, juin et nov. 2018

## **CONSEIL D'ADMINISTRATION**

Président : Jean-François Crevier

Vice-président : Benoît Bélisle

Sec.-trésorier : Patrick Boulé

Administrateurs : Normand Dubé,

Pierre-Olivier Dufresne, Denis Giguère,

Sonny Lehoux, Michel Paquet, Martin Pelletier

## **MEMBRES HONORAIRES**

Monsieur Pierre Crevier

Monsieur Guimond Hotte



## Le Plan directeur

# en transition, innovation et efficacité énergétiques prend vie



Sonia Marcotte  
économiste  
Présidente-directrice générale

**Après un travail colossal de plus d'un an, Transition énergétique Québec (TEQ) a rendu public, en juin, son premier Plan directeur en transition, innovation et efficacité énergétiques. Ce Plan doit répondre aux orientations de la Politique énergétique 2030 afin de doter le Québec d'une économie plus sobre en carbone. La Politique énergétique 2030 nous mènera ultimement à une amélioration de l'efficacité énergétique de 15 %, une augmentation de la production d'énergie renouvelable (25 %) et de bioénergie (50 %) ainsi qu'une diminution de 40 % de la consommation des produits pétroliers.**

### LES CIBLES DU PREMIER PLAN

Le premier Plan directeur couvre la période 2018-2023. Le gouvernement a fixé par décret une cible de 5 % de diminution de la consommation de produits pétroliers par rapport à 2013, ce qui représente une diminution de 900 millions de litres, accompagnée d'une augmentation de l'efficacité énergétique d'au moins 1 % par année. Selon les estimations de TEQ, ce premier Plan directeur permettra de réduire jusqu'à 12 % la consommation de produits pétroliers et augmentera l'efficacité énergétique de 1,2 % par an.

### LES SECTEURS TOUCHÉS PAR LE PLAN

Pour atteindre ces cibles, le Plan directeur fait état de plus de 154 programmes et mesures phares provenant des ministères, d'organismes, des distributeurs réglementés et de TEQ elle-même. Plusieurs de ces mesures auront un impact sur les secteurs d'activités de nos membres, notamment dans le secteur du chauffage des bâtiments résidentiels où TEQ veut remplacer les combustibles fossiles par des énergies renouvelables.

TEQ compte sur l'adoption d'une législation interdisant l'installation et le remplacement d'équipement de chauffage au mazout pour la réussite de ses objectifs. Cette mesure, adoptée dans le premier Plan directeur, n'entrerait en vigueur que dans le second Plan, qui régira la période de 2023-2028. TEQ souhaite ainsi que les combustibles fossiles soient entièrement remplacés durant le créneau 2028-2033. Des mesures d'accompagnement à l'industrie de la distribution du mazout seront développées afin de faciliter l'adaptation aux changements. L'ADEQ participera d'ailleurs au comité de travail chargé d'en examiner la mise en œuvre.

L'utilisation des bioénergies est une condition essentielle à l'atteinte des objectifs de réduction des gaz à effet de serre et c'est pourquoi TEQ compte sur le développement de la filière des bioénergies issues de la biomasse pour venir combler une

partie des besoins énergétiques du Québec. TEQ compte là encore sur l'adoption d'une réglementation afin d'augmenter le contenu de carburant renouvelable comme l'éthanol et le biodiesel dans les carburants traditionnels.

Le secteur des transports est également identifié comme un secteur stratégique où il y a plusieurs gains potentiels à réaliser. TEQ mettra en place une stratégie afin d'accélérer le déploiement de l'infrastructure de recharge rapide. Un réseau de bornes de recharge adéquat aidera à l'atteinte d'un autre objectif, soit 100 000 véhicules électriques sur nos routes en 2020. Pour ce qui est du secteur du transport des marchandises, TEQ y voit davantage le soutien à l'installation de stations de gaz naturel. L'organisme a également annoncé un projet pilote de station à hydrogène. Voilà seulement quelques exemples de ce vaste Plan.

### NOS MEMBRES ENTREPRENEURS : DES PARTENAIRES DE CHOIX

TEQ devra évidemment compter sur des partenaires engagés pour atteindre ses objectifs ambitieux de réduction de gaz à effet de serre et les cibles mises en place par le gouvernement. Riches de leur expertise en distribution d'énergie sur l'ensemble du territoire québécois, l'ADEQ et ses membres entrepreneurs sont prêts à relever ce défi en concertation avec TEQ et les autres acteurs du milieu.

Plus concrètement, notre collaboration portera notamment sur les objectifs suivants :

- Distribuer aux consommateurs des carburants de remplacement plus sobres en carbone et des biocarburants (propane, gaz naturel, hydrogène, éthanol et biodiesel) tout en nécessitant très peu d'investissements sur notre réseau déjà bien établi ;
- Mettre notre expertise développée de génération en génération et nos 2 300 points de service répartis sur tout le territoire québécois au service du déploiement des stations multicarburants ;
- Amener le réseau de recharge pour véhicules électriques à un niveau supérieur en déployant des bornes dans nos stations-service, notamment à proximité des grands axes routiers, là où les automobilistes ont déjà l'habitude de se ravitailler ;
- Conseiller et épauler le gouvernement du Québec qui entend adopter une réglementation exigeant l'ajout de contenus renouvelables aux carburants traditionnels. Rappelons que nos membres ont distribué de l'éthanol et du biodiesel avant même l'entrée en vigueur de la réglementation canadienne à cet effet ;
- Favoriser le développement et la distribution de biocombustibles compatibles avec les systèmes de chauffage biénergie afin de répondre à la demande énergétique, notamment en période de pointe.

# Qu'est-ce qui le *distingue?*

## TÉLÉPHONE

Il est facile à joindre, prêt à aider.

## CŒUR

Il prône des valeurs qui lui tiennent à cœur : le respect, la passion et l'excellence.

## PIEDS

Il fera des kilomètres pour répondre à vos besoins.

## TÊTE

Il a toujours en tête d'obtenir ce qu'il y a de mieux pour vous.

## MONTRE

Il prend le temps d'apprendre à connaître votre entreprise.

## PORTE-DOCUMENTS

Il offre des solutions d'assurance personnalisées.

Faites appel à un agent en assurance de dommages dès maintenant.

Laval : **800-361-0790** | Ville de Québec : **866-863-3723**

Rendez-vous au [www.federated.ca/fr](http://www.federated.ca/fr)

# AGIR pour réduire les turbulences



Patrick Boulé  
Président  
Comité du mazout

**Depuis déjà bien des années, nous subissons une décroissance constante du marché du mazout. Bien que nous n'ayons que peu de contrôle sur bon nombre de facteurs qui engendrent ce déclin graduel, nous pouvons – et nous devons - agir là où nous pouvons encore influencer.**

## RÉTABLIR LES FAITS AUPRÈS DES ASSUREURS

Il existe une méconnaissance générale au sein des assureurs qui affecte négativement notre industrie. Cette méconnaissance pousse les assureurs à exercer trop souvent une pression sur nos clients et les incite à changer leurs équipements de chauffage bien avant la fin de leur vie utile. Ils peuvent même parfois aller jusqu'à suggérer à leurs clients de changer de mode de chauffage. Nous devons faire les efforts nécessaires afin de modifier cette perception négative des assureurs au sujet de la sécurité de nos équipements.

Nous devons ainsi rétablir les faits en soulignant les évolutions technologiques qui ont permis des améliorations importantes à l'efficacité des équipements d'entreposage et de chauffage au mazout. Les normes d'installation ont également été resserrées au fil des années et elles ont fait en sorte de diminuer grandement les risques de fuites de mazout.

## L'ADEQ BRISE LA GLACE

L'ADEQ s'est donc mise à la tâche en réalisant une première rencontre avec les représentants d'une des entreprises les plus présentes sur le marché québécois de l'assurance résidentielle. Cette première rencontre, très constructive, nous a permis de dresser un bref portrait de l'industrie et de faire valoir la qualité, la sécurité et l'efficacité de nos équipements de chauffage au mazout.

Nous avons également profité des échanges pour souligner les impacts extrêmement positifs du programme de vérification visuelle que nous avons mis en place en collaboration avec différents intervenants du milieu il y a un peu plus d'une dizaine d'années. Les distributeurs qui n'avaient pas déjà mis en place un programme ont ainsi dorénavant les outils nécessaires pour améliorer le suivi des réservoirs de leur clientèle. Ces pratiques ont permis à l'industrie de maintenir en bon état son parc de réservoirs et ainsi de limiter significativement le nombre des fuites accidentelles. De plus, les nouveaux réservoirs disponibles sur le marché sont majoritairement des réservoirs à double fond, double paroi ou non-métallique, des caractéristiques qui contribuent toutes à assurer leur étanchéité.

Nous sommes confiants d'avoir convaincu les représentants de cette compagnie d'assurances du sérieux de notre industrie dans l'amélioration constante de nos pratiques. Il reste maintenant à nous assurer que le message soit passé à tous les membres de cette entreprise.

## UNE PÉRIODE DE TURBULENCES SE PROFILE

Nous devons nous attendre à ce que les prochaines années nous apportent de nombreux autres défis. Le chauffage au mazout, tout comme le chauffage au propane, figure parmi les sources d'énergie ciblées par le Plan directeur en transition, innovation et efficacité énergétiques de Transition énergétique Québec (TEQ). Il sera nécessaire de savoir nous renouveler afin de passer à travers cette nouvelle période de grandes turbulences.

Dans un avenir pas si lointain, nous espérons que nous aurons la possibilité de nous tourner vers la distribution de nouvelles énergies renouvelables, des biocombustibles liquides compatibles avec les équipements de chauffage actuels. D'ailleurs, nous travaillerons en collaboration avec TEQ pour identifier les mesures qui permettront un passage sans heurt notamment vers ces nouvelles formes d'énergie.

En attendant, le mazout demeure une source d'énergie indispensable lors des périodes de grands froids en prenant la relève de l'électricité en mode biénergie. Tel que je vous le révélais dans l'édition de juin de Carburé, la Régie de l'énergie a d'ailleurs reconnu l'importance du parc de biénergie en abaissant le tarif DT en vertu de sa dernière décision dans la cause tarifaire d'Hydro-Québec.

## SOYONS PRÊTS

Une nouvelle saison de chauffage commence avec les températures plus fraîches que nous avons connues en octobre. Il est donc temps de bien informer vos clients afin qu'ils se préparent adéquatement à la saison froide et qu'ils évitent ainsi les mauvaises surprises lors des vagues de froid intenses et prolongées. Je vous invite à souligner auprès de vos clients, particulièrement votre clientèle qui utilise la biénergie mazout-électricité, qu'ils ont tout intérêt à faire le plein en début de saison et non pas seulement lorsque la demande sera forte. Ils dormiront l'esprit tranquille.



**Harnois**  
Groupe pétrolier  
De l'énergie à revendre!



**Stations-service**

**Dépanneurs**

**Essence et diesel en gros**

**Carburants d'aviation**

**Mazout**

**Lubrifiants**



**Harnois Groupe pétrolier**

80, route 158, Saint-Thomas QC J0K 3L0

Tél. : 450 759-7979 | 1 800 363-2712

[www.harnoisgroupepetrolier.com](http://www.harnoisgroupepetrolier.com)



# Congrès ADEQ 2018

## Delta Saguenay Jonquière



### MERCI AUX EXPOSANTS

AWE Canada  
Bulloch Technologies - SIR Solutions  
Cantest Solutions  
Équipements Claude Pedneault  
Fleetcor  
GIR  
Groupe Pétrosol  
Innocar  
Jaly International  
Otodata  
P.D. McLaren  
Pétroles R.L.  
Remtec  
Roth  
Services Pétroliers M.T.  
Services A.P. Guay  
SM Construction  
Teknome  
Wayne - Waleco

### MERCI AUX COMMANDITAIRES

Wayne - Waleco  
Assurances Federated  
Certiflo  
Construction J.M. Robitaille  
Groupe Crevier  
Énergie Valéro  
Fasken  
Harnois Énergies  
KMD Distribution  
Équipement National Énergie - ZCL  
Norcan  
Parkland  
Pétroles R.L.  
SIR Solutions - Bulloch Technologies  
SM Construction



**NOTER À VOTRE  
AGENDA**  
RENDEZ-VOUS ANNUEL

## CONGRÈS ADEQ 2019

NOUVEAU ! À la demande générale, début du programme le jeudi 9h  
et se terminera le samedi matin

23 au 25 mai 2019 à l'hôtel Manoir Saint-Sauveur



➤ Logistique et transport de produits pétroliers

- Service de qualité
- Flexibilité
- Fiable et sécuritaire
- Tarification concurrentielle
- Service de pompe
- Dépannage
- Rayon d'action dans plus de 10 régions du Québec ainsi qu'au Nouveau-Brunswick



➤ Transport Norcité inc. 1660, boul. Guillaume-Couture, Lévis (Qc) G6W 5M6  
Alain Gauthier 418 688-7082 | 1 866 688-7082 | norcite.ca

**ZCL | XERXES®**  
making a **lasting** difference®

**Les 12 plus importants fournisseurs de carburant<sup>1</sup> au Canada** achètent nos réservoirs souterrains en fibre de verre.

- Compatibles E10, E15, E85, DEF et TBTS
- Résistants à la corrosion pour une tranquillité d'esprit environnementale
- Capacités allant jusqu'à 155 000 litres
- Garantie limitée de 30 ans
- Systèmes de surveillance des fuites hydrostatiques et à sec



Découvrez en plus sur  
l'Avantage ZCL | Xerxes

[zcl.com/fuel](http://zcl.com/fuel) | 1.800.661.8265

1 Recensement national des sites pétroliers au détail de 2016, Kent Group Ltd.

# Mise à jour de la facture énergétique de l'automobiliste

**Carbure publie la facture énergétique de l'automobiliste québécois. Elle permet de rapidement connaître la teneur des facteurs qui composent le prix de l'essence qui, hors taxes et redevances, est parmi les plus bas au Canada.**

## PROPOSITION LÉGISLATIVE DE L'ADEQ

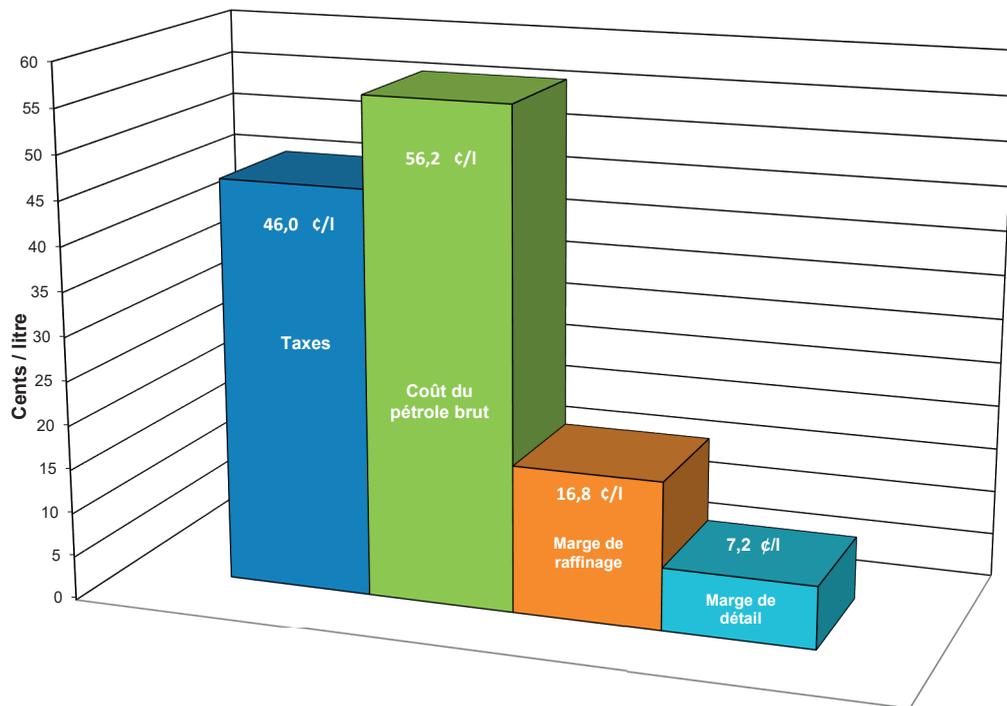
Rappelons que la proposition de l'ADEQ réclame l'instauration d'un prix minimum et d'un prix maximum qui permettraient notamment de continuer à offrir des prix avantageux pour les consommateurs. En effet, le prix minimum maintient un nombre significatif de concurrents efficaces, alors que le prix maximum

établirait un plafonnement des marges des détaillants afin d'interdire les prix trop élevés. De la sorte, les automobilistes québécois pourront continuer à profiter de prix avantageux.

## SOYEZ INFORMÉS

Rendez-vous à l'adresse [www.adeq.quebec](http://www.adeq.quebec) et consultez la proposition législative de l'ADEQ L'essence à juste prix : Proposition législative.

## COMPOSANTES DU PRIX DE L'ESSENCE À LA POMPE AU QUÉBEC D'OCTOBRE 2017 À SEPTEMBRE 2018



Source: Régie de l'énergie du Québec, *Bulletin d'information sur les prix des produits pétroliers au Québec, 2017-2018*



## Approvisionnement et fiabilité incomparables

- > Essence
- > Diesel
- > Biodiesel
- > Mazout
- > Propane
- > Distillats



**BIODIESEL**  
Produit au Québec

514-687-3183

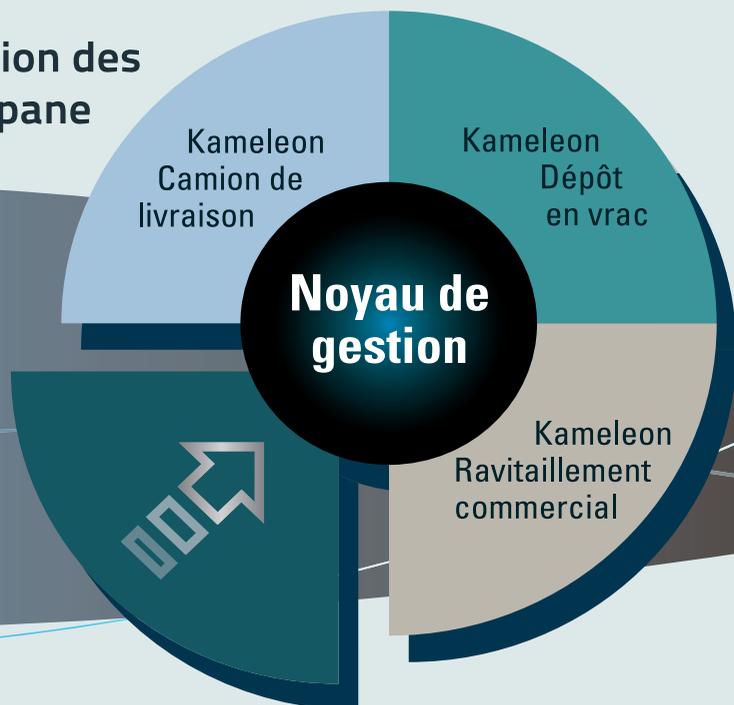
[www.petrolesparkland.ca](http://www.petrolesparkland.ca)



Système intégré de distribution des produits pétroliers et du propane

### Une solution modulaire pour suivre votre évolution...

- Gain de temps et diminution des erreurs
- Données en temps réel
- Flexibilité accrue
- Assistance technique supérieure



# REGARD SUR LES ÉTATS-UNIS

## Protection des données privées : prendre les devants pour éviter les ennuis

Après le Canada et l'Australie, c'est au tour de l'Europe de resserrer ses lois liées à la protection des données personnelles de ses citoyens. Les nouvelles dispositions imposées par l'Union Européenne sont effectives depuis le 25 mai 2018 et, comme le souligne la revue américaine CSP dans sa dernière édition, elles pourraient avoir un impact considérable sur la façon de collecter les données d'un très grand nombre d'entreprises. Ceci, même à l'extérieur des frontières de l'Europe.

À cet effet, les détaillants pourraient en principe devoir déboursier des amendes allant jusqu'à 25 millions de dollars, ou 4 % de leur chiffre d'affaires annuel, s'ils contreviennent à l'obligation qui leur est posée d'obtenir le consentement de leurs clients avant d'entrer dans leur base les données touchant leur vie privée.

### LE CONSENTEMENT DES CLIENTS EST CRUCIAL

Simon Stocks, président du Forum International de distributeurs de pétrole, suggère aux détaillants de prendre les mesures qui leur permettront d'ores et déjà d'identifier les citoyens européens dans leur base de données et la nature des informations qu'ils détiennent à leur sujet.

conseiller juridique chez Conexus. Pour ce faire ils doivent être capables de démontrer d'où proviennent leurs informations; pourquoi ils les collectent et ce qu'ils veulent en faire. Ils doivent à cet effet gérer leur propre base de données. »

**« Le consentement de vos clients est crucial, prévient Simon Stocks, président du Forum International de distributeurs de pétrole. Si vous n'obtenez pas la permission de vos clients, vous n'avez pas le droit de détenir ces informations. »**

À l'exemple des autres résolutions adoptées ailleurs dans le monde, les dispositions adoptées par l'UE visent principalement à contrer d'éventuels abus commis par de grandes entreprises collectrices de données comme Facebook, Amazon ou Google. Les citoyens qui s'estiment lésés par tout type d'entreprise peuvent toutefois porter plainte en vertu de la General Data Protection Regulation (GDPR), et ce, même si l'entreprise opère à l'extérieur du territoire de l'Union Européenne.

« En gros, ce à quoi les commerçants sont tenus, c'est d'être en mesure de démontrer qu'ils ont fait des efforts raisonnables afin de se conformer aux dispositions liées à la protection des données personnelles, explique pour sa part Ian Thiemann,

Par exemple, ces informations ont-elles été transmises par le client directement sur le site web du détaillant ou alors ont-elles été communiquées au comptoir ou à la pompe? Ou encore, le client a-t-il communiqué à partir d'un appareil mobile? Les données considérées personnelles incluent notamment le nom, l'adresse postale, l'adresse courriel, l'adresse IP, le numéro d'assurance sociale et le numéro de la carte bancaire.

M. Thiemann conseille aux commerçants de se protéger d'éventuelles récriminations en créant une fenêtre sur le site web de leur entreprise demandant explicitement le consentement des clients pour l'utilisation des données personnelles. Il conseille également d'y exposer les enjeux de façon claire avant que le consommateur accède à leur page web.



# L'ÉQUIPE D'EXPERTS, NOUS L'AVONS!

Pour une citerne neuve ou usagée, l'entreposage, la réparation ou l'entretien, il n'y a qu'un seul endroit au Canada !

Vos experts : Ron Laberge, Camille Pettinato, Sylvain Lavoie

## NOUVEAUX MODÈLES

Les citernes REMTEC sont fabriquées au Québec.

Les experts en nouveaux modèles nous les avons. Laissez notre équipe vous conseiller sur l'achat des nouveaux modèles. Selon vos besoins personnalisés et votre plan d'affaire. Il nous fera plaisir de mettre à votre disposition nos nombreuses années d'expérience.



**CITERNE POUR PÉTROLE REMTEC NEUVE 2019**  
Capacité 57,000 litres, code TC-406, 6 compartiments.



**B-TRAIN POUR PÉTROLE REMTEC NEUF 2019**  
Capacité 63,000 litres, code TC-406, 6 compartiments. Nouveau modèle allégé, charge payante plus élevée.

## RECHERCHONS Citernes usagées 4 essieux, pour le transport de pétrole.



**CITERNE REMTEC NEUVE 2019**  
Capacité 49,000 litres, isolée, convertible, TC-406 et produits chauds.

## NOUVEAU Location à long terme, ou location/achat disponible.

Réparation et entretien : 3 ateliers à Montréal

**Citernes Experts** INC.



1 800 363-2262 514 323-5510  
4545 Ave des Industries, Laval QC, H7C 1A1  
[www.citernes.ca](http://www.citernes.ca)



## L'essence à indice d'octane 95 à la conquête du marché américain

**C'est une véritable course à laquelle se livrent les grands constructeurs automobiles afin d'atteindre les objectifs ciblés par la Corporate Average Fuel Economy (CAFE) en matière de rendement énergétique pour 2025. La revue américaine CSP rapporte dans sa dernière édition que, si un grand nombre de ces constructeurs concentrent leurs efforts afin d'améliorer la performance globale des véhicules qu'ils développent, les plus grands constructeurs américains – General Motors, Ford Motor Co., Fiat Chrysler – ont plutôt choisi d'adopter une autre approche : ils misent sur le développement d'un mélange d'essence à indice d'octane plus élevé. Combiné aux moteurs à meilleur rendement qui s'apprêtent à débarquer sur le marché, ce type de carburant pourrait apporter une grande part de la réponse au défi posé aux constructeurs.**

L'arrivée massive sur le marché de ce type de carburant repose toutefois sur une équation fragile. Bill Studzinski, directeur général chez General Motors à Detroit, souligne que l'un des moyens les plus rentables d'améliorer la consommation de carburant d'un moteur à combustion interne est d'augmenter son taux de compression car ces moteurs nécessitent un carburant à indice d'octane élevé pour mieux fonctionner. Par contre, rappelle-t-il, plus le taux d'octane est élevé, plus le prix du carburant augmente.

Les trois constructeurs automobiles américains ont donc uni leurs efforts à ceux de l'Association américaine des producteurs de carburant et des produits pétrochimiques afin d'évaluer les coûts de différents carburants à indice d'octane élevé. Ils en ont notamment conclu que le coût de production d'un carburant à indice d'octane 95 Research Octan Number (RON), soit l'indice qui offrirait le meilleur rendement énergétique, représente cinq cents par gallon de plus que celui de l'essence ordinaire sans plomb.

Selon l'expert interviewé, la voie identifiée est extrêmement prometteuse. Il soutient que si l'essence à

indice d'octane 95 était le carburant le plus consommé aux États-Unis, la réduction des émissions de dioxyde de carbone équivaldrait chaque année à remplacer 720 000 voitures traditionnelles à essence par des véhicules à propulsion électrique. Un tel rendement constituerait un avancement crucial en route vers les objectifs de réduction des gaz à effet de serre qui leur sont posés d'ici 2025.

Les constructeurs automobiles se proposent donc d'introduire au cours des prochaines années de plus en plus de moteurs optimisés pour le carburant à indice d'octane 95. L'objectif, souligne M. Studzinski, est d'amener ce carburant au premier rang du marché américain dans un horizon de 7 à 10 ans.

Selon John Eichberger, directeur général de l'Institut sur les carburants à Alexandria, l'impact de ce carburant ne pourra toutefois être senti que lorsque les véhicules seront équipés de la nouvelle génération de moteurs, plus performants, dont l'entrée sur le marché devrait survenir autour de 2022. Celui-ci estime que les contraintes imposées aux constructeurs, notamment l'obligation d'obtenir l'assentiment de l'Agence américaine pour la protection de l'environnement (EPA) qui doit rédiger une nouvelle réglementation après le processus d'évaluation ainsi que les contraintes liées à la mise en marché progressive, font en sorte que l'adoption de l'essence à indice d'octane 95 ne pourra conquérir ses parts du marché que durant les années qui suivront.

Eichberger craint enfin que le prix de vente au détail du nouveau carburant pourrait représenter un obstacle important à son implantation dans le marché américain. Considérant un gain en efficacité de 3% de la consommation de carburant – un gain important pour les constructeurs, mais qui sera possiblement perçu comme négligeable par les consommateurs – les cinq cents supplémentaires que nécessitent sa production pourraient rebuter une part appréciable des consommateurs s'ils doivent en assumer la facture. Il s'agit là probablement du défi le plus important que les constructeurs devront surmonter.

## L'avenir du transport routier est tributaire d'une collaboration globale, estime l'AIE



Selene Villarello  
Économiste

L'avenir du transport routier dans une dynamique de réduction des émissions polluantes passe par une collaboration entre les acteurs économiques, la société civile, le secteur privé ainsi que les gouvernements. Ils doivent identifier la façon de travailler conjointement dans le déploiement de politiques publiques et de pratiques commerciales innovantes, plaide l'Agence Internationale de l'Énergie (AIE) dans son dernier rapport annuel sur la consommation énergétique mondiale dans le secteur du transport des marchandises et son impact sur l'environnement.

Le rapport souligne le rôle majeur que les opérations de transport routier des marchandises occupent pour l'activité commerciale mondiale et l'enjeu qu'elles entraînent dans un contexte de réduction globale des émissions de GES. Le transport routier est le principal consommateur de carburant diesel à travers le monde.

L'AIE suggère trois actions à développer à long terme : améliorer l'efficacité énergétique des camions; améliorer les systèmes opérationnels et logistiques pour le transport des marchandises et augmenter l'utilisation des carburants de substitution. Selon les données de l'AIE, en dépit de son potentiel ce type de carburant demeure actuellement marginal sur la scène internationale. Les biocarburants tels que le biodiesel, l'éthanol et le biométhane ne représentent que 2 % de la consommation mondiale dans le secteur du transport routier.

### EFFICACITÉ ÉNERGÉTIQUE DES CAMIONS

L'AIE y va ainsi de ses recommandations à l'intention des concepteurs de véhicules lourds afin de réduire les besoins en énergie tout en améliorant l'efficacité du transport lourd :

- Augmenter les composants aérodynamiques des camions y compris les capots, les pare-chocs, les remorques et les jupes qui peuvent faire diminuer le coefficient de traînée et réduire d'autant la consommation des carburants;
- Utiliser des pneus à faible résistance au roulement qui ne se déforment presque pas au moment d'entrer en contact avec le sol. Le rapport rappelle à ce sujet que les pneus conventionnels se déforment pour rester collé à la route et, ce faisant, dégagent beaucoup d'énergie;
- Augmenter l'efficacité des moteurs en améliorant notamment la conception des pièces mécaniques ainsi que les systèmes favorisant la distribution de carburant vers les cylindres. L'utilisation des lubrifiants à faible viscosité est également fortement recommandée.

### SYSTÈMES OPÉRATIONNELS ET LOGISTIQUES

La logistique des opérations de distribution des marchandises exige un niveau d'organisation souvent très complexe afin de répondre aux demandes des clients tout en rationalisant l'utilisation des ressources. L'AIE propose deux mesures à appliquer afin de réduire la consommation des carburants fossiles :

- Optimiser les itinéraires de livraison des biens en utilisant les systèmes d'information géographique et les données d'acheminement en temps réel afin d'économiser temps et carburant;
- Regrouper au possible le plus de camions dans la même trajectoire de livraison en utilisant des systèmes d'assistance routière pilotés par des technologies intelligentes de communication. Ceci permettrait aux camions de rouler à vitesse presque constante, ce qui réduit la résistance de l'air et la consommation d'énergie.



Grâce à un fort état d'esprit d'équipe et d'entrepreneuriat, nous soutenons la création et le développement des activités économiques de nos régions.

*Ici, c'est l'entrepreneuriat pour tous!*

Groupe Filgo-Sonic tient à féliciter ses équipes pour le travail exceptionnel de cette année qui permet une forte croissance continue de l'entreprise à travers l'Est du Canada!



Plus de 400 établissements et points de service locaux dans l'Est du Canada.

— GROUPE FILGO-SONIC —

**UNE ENTREPRISE D'ICI  
À VOTRE SERVICE!**



FILGO-SONIC.CA • 1 866 346-5449

**CREVIER**

**Là où vous allez**

Groupe Crevier est un **GUICHET UNIQUE** pour vos approvisionnements en carburants, lubrifiants et fluides complémentaires.

- Offre globale et complète incluant des produits bio
- Vaste réseau de distribution
- Occasions d'affaires compétitives pour stations-service
- Service personnalisé basé sur la fiabilité et la proximité
- Expertise d'une équipe qualifiée et à votre écoute

**1800361-1481**  
**crevier.ca**